



La trayectoria de Tour Operador

QUIENES SOMOS

Dahab Travel nace el año 2002, como un Tour Operador especializado en Egipto, un año más tarde se consolida como un especialista en Oriente Medio especialmente en los destinos de Jordania, Siria, Egipto con un gran volumen de pasajeros anuales

En el año 2004, se lanzan nuevos países como Dubai, Omán, Jerusalén, Irán etc. Este año nace también una nueva división de negocio Dahab Buceo consolidándose como un auténtico referente en esta área.

En el año 2005, Dahab apuesta por nuevos destinos esta vez de Lejano Oriente lanzando al mercado destinos

como China, Malasia, a su vez nacen dos nuevas divisiones dentro del Grupo Dahab como es Dahab Cultura y Dahab Incentivos. Durante el 2006 Dahab pasa a ser un TTOO de Oriente Medio y Lejano Oriente con una ampliación de oferta en toda la zona de Indochina .

El año 2007, ha sido un año muy importante ya que debido a una gran implantación a nivel comercial, **Dahab** pasa a ser un TTOO nacional , ampliando toda su infraestructura de booking.

NUEVOS HORIZONTES PARA DAHAB TRAVEL

En el año 2007 ha pasado a mover un volumen anual de pasajeros de unos

7.000, prácticamente el doble del año 2006, para el año 2008 **Dahab** tiene como objetivo consolidar los destinos de Lejano Oriente así como Rusia e iniciar el lanzamiento de nuevos destinos.

Una de las novedades a nivel de producto más importante es el lanzamiento del producto **América** en el año 2008, este año **Dahab Travel** va a presentar al mercado los siguientes destinos: Estados Unidos, Canadá, México, Costa Rica, Perú, Brasil y Argentina más de 30 programas con una selección de itinerarios y propuestas que sin duda sorprenderán.

Nuestro equipo comercial está siendo ampliado a gran ritmo a nivel nacio-



nal y durante el 2008 implementaremos nuevas formas de trabajo para ofrecer a la red de agencias de viajes mayor atención y cobertura. Actualmente contamos con cobertura comercial en Catalunya, Zona Centro, Castilla y León, Castilla la Mancha, Euskadi y Levante.

Dentro de la filosofía de empresa de **Dahab** es ofrecer a nuestros clientes la mayor calidad y servicio posible, por ello abrimos una Delegación en el Cairo para dar cobertura a todos aquellos clientes que viajan a nuestros destinos de Oriente Medio.

Dahab Travel Viagens abre durante el mes de Abril en Portugal , contamos con un equipo de gran experiencia en el mercado Portugués liderado por Augusto Cardoso y que sin

duda constituye un gran reto durante el 2008. **Dahab Travel** ofrecerá al mercado Portugués una estructura tanto de Booking como a nivel Comercial, en cuanto a producto el mercado portugués contará con la misma programación que **Dahab Travel** lanza en España.

PORQUE ELEGIR DAHAB

Dahab Travel trabaja con nuestros clientes en un varias direcciones y nuestros puntos clave han sido :

Experiencia y conocimiento de cada uno de nuestros productos.

- Departamento de reservas altamente especializado.
- Alta innovación Tecnológica adaptada a dar la mayor información posible a nuestros agentes de viajes.
- Cobertura nacional a través de nuestro equipo comercial.

GRUPO DAHAB

Dahab Travel cuenta con un grupo de empresas las cuales ofrecen diferentes servicios según las necesidades de nuestros clientes, dentro de nuestra división de empresas contamos con:

- Dahab Travel en la división de TTOO.
- Dahab Incentivos y Congresos.
- Dahab Cultura, especializada

en viajes culturales.

- Dahab Buceo, especializado en viajes de Buceo donde ofrecemos vida a bordo y experiencias que solo encontrarás en nuestros programas.

DAHAB EN LA RED

Dahab Travel apuesta por las nuevas tecnologías es por ello que Dahab Travel presenta una web repleta de contenido para todos sus clientes, dentro de www.dahabtravel.es podrás encontrar:

- Toda la información relativa a nuestros destinos, ofreciendo a los agentes de viajes los itinerarios completo para que pueda ofrecer a sus clientes la mayor y más completa información.
- Folletos y ofertas en la modalidad VPAPER en formato electrónico que permite enviar por correo de forma rápida y eficaz en un formato de presentación impecable.
- Ofertas actualizadas con los precios más asequibles del momento.
- Videos de apoyo tanto de los destinos como de los Hoteles previstos en nuestros programas, esta herramienta es de especial utilidad para las ventas de nuestros agentes.
- Cotizaciones, ofrecemos un servicio de cotizaciones express con respuestas en plazos inferiores a 48 horas.
- Newsletter presentando nuestras novedades y servicios de alerta.